

法人研修 SERVICE GUIDE

社員をAI人材に 業務ツールも自社で完成する

御社の実課題を題材に、研修当日に動く業務ツールを納品します。

 マンツーマン指導

 オーダーメイド

 当日ツール納品

目次

01

御社のAI対応の現状

IT人材不足・外注コストの今

02

抱えている課題

中小企業が直面する4つの壁

03

AI登竜門とは

バイブコーディングとアプローチ

04

導入効果

Before / After で見るROI

05

選ばれる3つの理由

AI登竜門ならではの強み

06

研修内容

流れ・タイムテーブル・講師

07

実績・受講者の声

導入事例と料金・他社比較

08

導入の流れ・無料相談

お申し込みまでのステップ

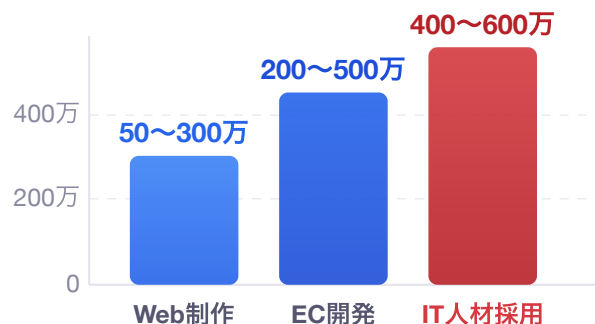
御社のAI対応、このままで大丈夫ですか？

IT人材不足の推移
経済産業省調査



→ 採用で解決する時代は終わった。
社内で「育てる」しかない

中小企業の外注費用相場
1件あたり（2025年時点）



→ 外注1件で数百万。
社員が作れば、この費用は0円になる

新規コードのAI生成比率
Gartner予測（2026年）



→ AIを使う企業と使わない企業で、
生産性に決定的な差がつく

出典: 経済産業省「IT人材需給に関する調査」 / Gartner

⚠ 採用も外注も限界。今こそ「社員をAI人材に育てる」という第三の選択肢を。

こんな課題を抱えていませんか？



外注コストが膨らむ一方

Webサイト1つで50～300万、業務ツールで100万～。外注のたびに出費が重なる。



社内にIT人材がない

採用しようにも、IT人材の採用コストは年間400～600万。そもそも応募が来ない。



DXの進め方がわからない

必要性は感じている。でも何から始めればいいのか、誰に相談すればいいのかわからない。



グループ研修では誰も使いこなせない

全員に浅くAIを教えても、結局日常業務で使う人はゼロ。研修費だけが消えた。



その課題、AI登竜門が解決します。

なぜ「非エンジニア」が業務ツールを作れるのか

バイブコーディング = 日本語で指示するだけでツールが作れる新手法。コード不要。

請求書管理ツールを作って。顧客名・金額・期日を入力したら
PDF請求書を自動生成してほしい



数分で完成

請求書管理ツールを作成します。顧客マスタ、請求書一覧、PDF
出力機能を実装しますね。

請求書管理ツール

株式会社ABC	¥350,000
DEF工業	¥180,000
GHIサービス	¥95,000

PDF出力



日本語で指示するだけ

専門用語も不要。AIに伝えるだけ。



1日で動くツールが完成

研修当日に実課題でツールを納品。



研修後も自分で作れる

外注せずに何個でも内製可能。

ただし、**プロンプト設計**や**AIの特性を理解せず**に使うと、完成まで何十時間もかかったり、使い物にならないものができることも。
だからこそ、正しい知識と実践力を1日で身につける「**AI登竜門**」が必要です。

1人のAI人材が、組織全体を変える

一般的なグループ研修



全員に浅くAIを教える



結局、誰も使いこなせない

VS

AI登竜門



1人を徹底的に育成



その1人が組織のDXを牽引

🔄 センターピン理論 — 1人の育成が組織全体に波及する



研修で1人を
AI人材に育成



その場で業務ツール
を作って納品



社内の他メンバーに
使い方を展開



新しいツールを
次々と内製



組織全体が
AI駆動型に

導入効果

AI人材は、採用しなくていい。育てればいい。

BEFORE 導入前

- ✕ 業務ツール1件の外注に100万円以上
- ✕ 外注先とのやり取りに1~2ヶ月
- ✕ IT人材の採用コスト 年間400~600万円
- ✕ DXが進まず、競合に差をつけられている



AFTER 導入後

- ✓ 外注100万円が、社員の手で0円になる
- ✓ 必要なツールを社内で即日作成・修正
- ✓ IT人材を採用せずにDXが進む
- ✓ 1人のAI人材から組織全体がAI駆動型に

AI登竜門が選ばれる3つの理由

01



AI特化人材を育てる唯一の研修

全員に浅くAIを教える一般的なグループ研修ではなく、**1～3人を徹底的にAI人材として育成**。その社員が**センターピン**となり、AI駆動型の組織をつくります。

02



御社の実課題でツールを作るオーダーメイド

事前に30分～1時間のヒアリングを実施し、御社の業務課題に合わせて**カリキュラムを完全カスタマイズ**。研修当日に**実際の業務で使えるツールを作って納品**します。

03



技術×ビジネスを教えられる唯一の講師

エンジニア7年×上場企業CD×AI事業責任者。「作る」だけでなく「業務でどう使うか」「組織にどう展開するか」まで教えられる講師は他にいません。

研修の流れ

丸投げ研修ではありません。4ステップで確実に成果を出します



研修当日のタイムテーブル

AM

10:00-10:30  オリエンテーション&環境セットアップ

10:30-11:30  Webの仕組み&AI基礎

11:30-12:30  実践①: バイブコーディング初体験

12:30-13:30  昼休憩

PM

13:30-15:30  実践②: 御社の業務課題でツール開発

15:30-16:30  社内展開&AI活用ロードマップ

16:30-17:00  総復習&質疑応答



★ 午後の実践パートでは、御社の実際の業務課題を題材にツールを開発・納品します

講師紹介



AI登竜門 講師

平沢 岳史

hinata 代表 / 愛知県小牧市出身・一宮市在住

サウナ

野球観戦

ゲーム

競馬

経歴

- 愛知県立千種高校 卒業
- 立命館大学 経済学部 入学
2年生の夏に中退
- スパルタキャンプ（堀江貴文氏主催）
倍率20倍を突破 → エンジニアとしてスタート
- Webライターとして活動
コンテンツ制作をメインに収入を得る
- 株式会社フォーシロード 入社
Web制作会社。PLM等の案件に従事
- 株式会社TechMeBrainz 入社
Webディレクターとして勤務
- パーソナルジム経営
名古屋市中区でキャパ約200人のジムを買収・経営 → 売却
- 北の達人コーポレーション 入社
東証プライム上場。木下勝寿社長のもとでマーケティングを学ぶ
- 独立 → 現在
hinata代表。AI翻訳ツール事業責任者、自社開発など多方面で活動中

導入事例

研修を受けた社員が、その後どう変わったのか。3社の事例をご紹介します。

CASE 01

経営コンサルティング



株式会社インフォランス

受講：社員3名＋オブザーバー2名

AIはチャット利用のみだった会社が、社員全員がAIを業務で使いこなすチームに

研修で実現したこと

✓ X・note の自動運用体制

CASE 02

鍼灸用品EC



鍼灸院医療用品の総合パートナー
株式会社メイプル名古屋
MAIPLE NAGOYA



株式会社メイプル名古屋

受講：社員3名＋オブザーバー1名

紙の管理から、顧客・在庫をデジタルで把握できる体制に

研修で実現したこと

✓ 顧客管理システムを内製

CASE 03

美容室



and here



and here (しゅうかわ けんた 様)

受講：経営者1名

AI未経験の美容室オーナーが、LPを量産し「紹介が生まれる」仕組みをつくった

研修で実現したこと

✓ 集客できるLP量産体制

≫ 次のページから、各事例を「課題 → 研修で作ったもの → 成果」で詳しくご紹介します

「AIはチャットだけ」から、全員が使いこなすチームへ

📁 経営コンサルティング

🏢 株式会社インフォランス

👥 受講：社員3名+オブザーバー2名

🔧 作ったツール：LP制作



❗ 課題

Claudeの使い方が分からず、AIはチャットでしか使えていなかった。

📺 研修で作ったもの

Claudeの基礎を学び、LP制作を通じてバイブコーディングを一通り体験した。

✅ 成果

受講者全員が業務でAIを活用。社内資料の作成が30分→約5分に。X・noteの投稿も自動運用化した。

30分→5分

社内資料の作成

自動化

X・noteの投稿運用

“ 毎日30分かけていた社内資料が、今は5分ほど。XやnoteもAIでほぼ自動運用できています。

紙のアナログ管理から、数字が見える仕組みへ

🏠 鍼灸用品EC

🏢 株式会社メイプル名古屋

👥 受講：社員3名+オブザーバー1名

🔧 作ったツール：顧客管理システム



画像は現在準備中です

❗ 課題

Claudeの使い方が分からず、在庫や顧客の情報を紙とテキストでアナログ管理していた。

🔄 研修で作ったもの

顧客管理システムをバインドコーディングで構築。在庫管理・Instagram DM／メールの自動化も実装した。

✅ 成果

アナログをデジタル化し数字を一目で把握。社内にAIを使いこなす人材が約3名増えた。

+3名

AIを使いこなす人材

脱・紙

在庫・顧客をデジタル化

“

紙でやっていた顧客・在庫の管理がデジタルになり、数字がすぐ見えるように。社内でAIを使う人も増えました。

AI未経験のオーナーが、紹介が生まれる仕組みを内製

✂ 美容室

and.here (アンド・ヒア)

👤 受講：しゅうかわ けんた 様（経営者1名）

🔧 作ったツール：会話の自動要約システム

❗ 課題

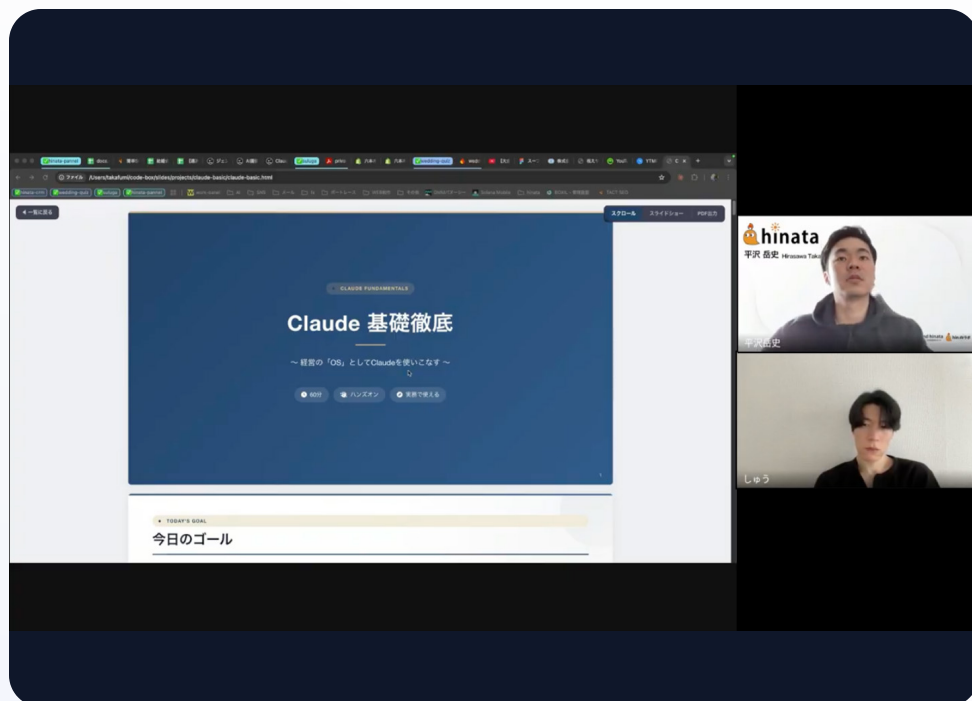
AIが一切分からず、何から手をつければよいか分からない状態だった。

📺 研修で作ったもの

バイブコーディングでLPを量産。会話を録音→自動で要約しメモ化するシステムを構築した。

✅ 成果

お客様一人ひとりとの関係づくりに集中でき、紹介が増加。効率化と売上アップにつながった。



売上UP

紹介の増加で実現

自動要約

会話を録音→メモ化

“

会話を録音すれば自動で要約が残るので、お客様との関係づくりに集中できます。紹介や売上にもつながりました。

料金

AI登竜門 法人研修

オーダーメイド・マンツーマン指導（最大3名まで）

498,000円（税込）

請求書対応・法人経費処理可能

🕒 月5社限定・先着順で受付中

🎁 含まれるもの

- ✓ 事前ヒアリング（30分～1時間）
- ✓ オーダーメイドカリキュラム設計
- ✓ マンツーマン1日研修（10:00-17:00）
- ✓ 御社の実課題での業務ツール開発・納品
- ✓ 研修報告書の作成（経営者・上長向け）
- ✓ 開発ツールのセットアップサポート

🔄 再受講保証 ※条件あり

1h無料フォローアップ付き

🗨️ アフターサポート

チャット相談無制限

他の選択肢との比較

比較項目	AI登竜門	一般的な法人AI研修	IT人材の採用	外注
コスト	¥498,000	10～50万円/回	年間400～600万円	100万円～/件
期間	1日（6時間）	数日～数ヶ月	採用に3～6ヶ月	1～3ヶ月/件
カスタマイズ	御社の実課題で設計	汎用カリキュラム	—	案件ごとに発注
成果物	研修当日に動くツール	なし（知識のみ）	—	納品物あり
継続性	社員が何個でも内製	研修後は自力	退職リスクあり	毎回発注が必要
サポート	再受講保証+2週間無料	研修当日のみ	—	追加費用が発生

導入の流れ

まずは無料相談から。無理な営業は一切ありません

STEP 1



無料相談

30分の無料相談。「うちの社員でもできるか？」など講師の平沢に直接ご質問いただけます。

STEP 2



事前ヒアリング&設計

御社の業務課題・IT環境をヒアリング。オーダーメイドのカリキュラムを設計します。

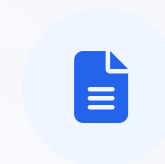
STEP 3



研修実施&ツール納品

Zoomでマンツーマン研修。御社の実課題でツールを構築し、そのまま納品します。

STEP 4



報告書&フォロー

研修報告書を経営者・上長にお届け。アフターサポートで受講後もサポート。



AI駆動型の組織はここから始まる

先に動いた企業が、圧倒的に有利。

まずは無料で相談する

30分のオンライン相談 / 無理な営業は一切ありません

 corporate.ai-toryumon.com

 aitoryumon@gmail.com

 月5社限定 / 再受講保証あり / 請求書対応・法人経費処理可能